



Georg Fischer AG

Halbjahresbericht 2018

Yves Serra, CEO
18.07.2018

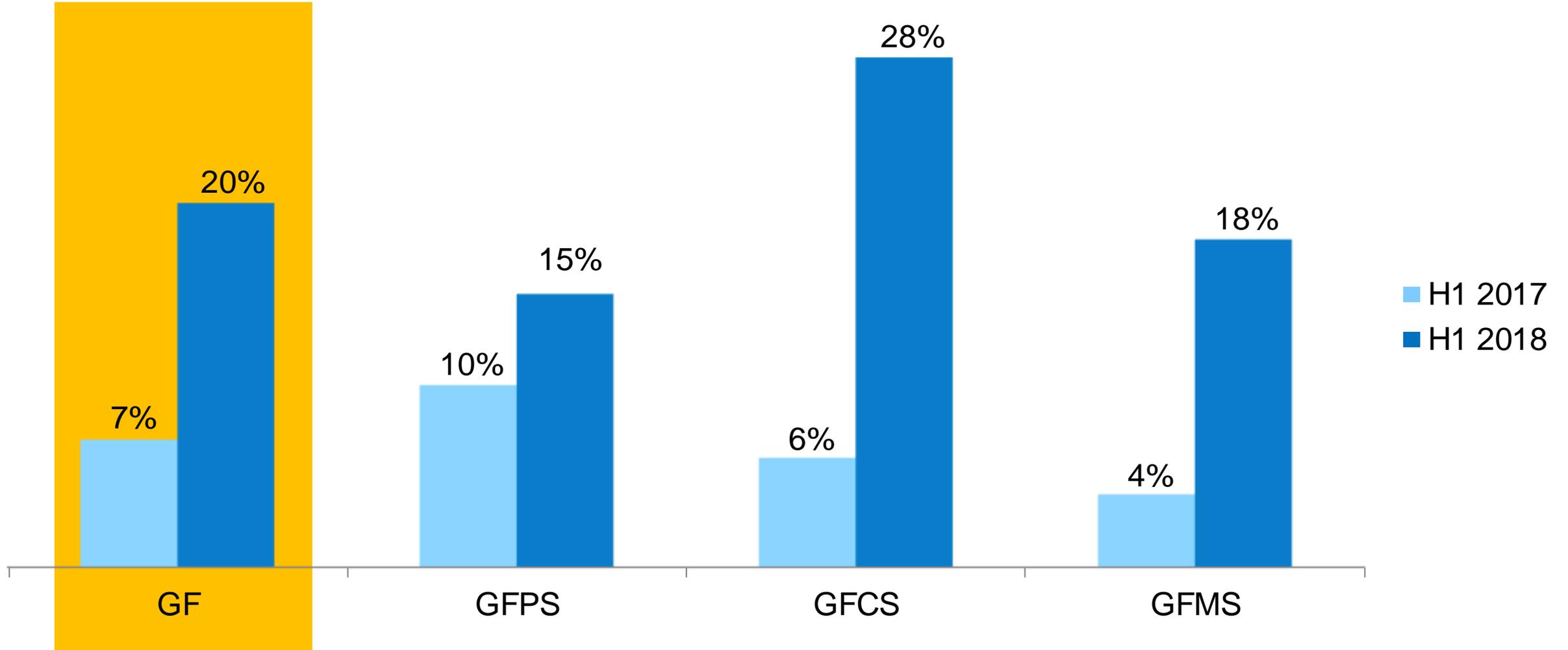


Positive Dynamik hält im 1. Halbjahr an

- Umsatz stieg um 20% auf CHF 2'396 Mio. (12% organisch)
- Betriebsergebnis wuchs um 24% auf CHF 208 Mio. (EBIT-Marge 8,7%)
- Konzernergebnis nach Minderheitsanteilen um 27% auf CHF 150 Mio. erhöht
- Umsetzung der Strategie 2020 voll auf Kurs
- Vielversprechende Akquisition im Luftfahrt-Bereich bei GF Casting Solutions abgeschlossen (April 2018)

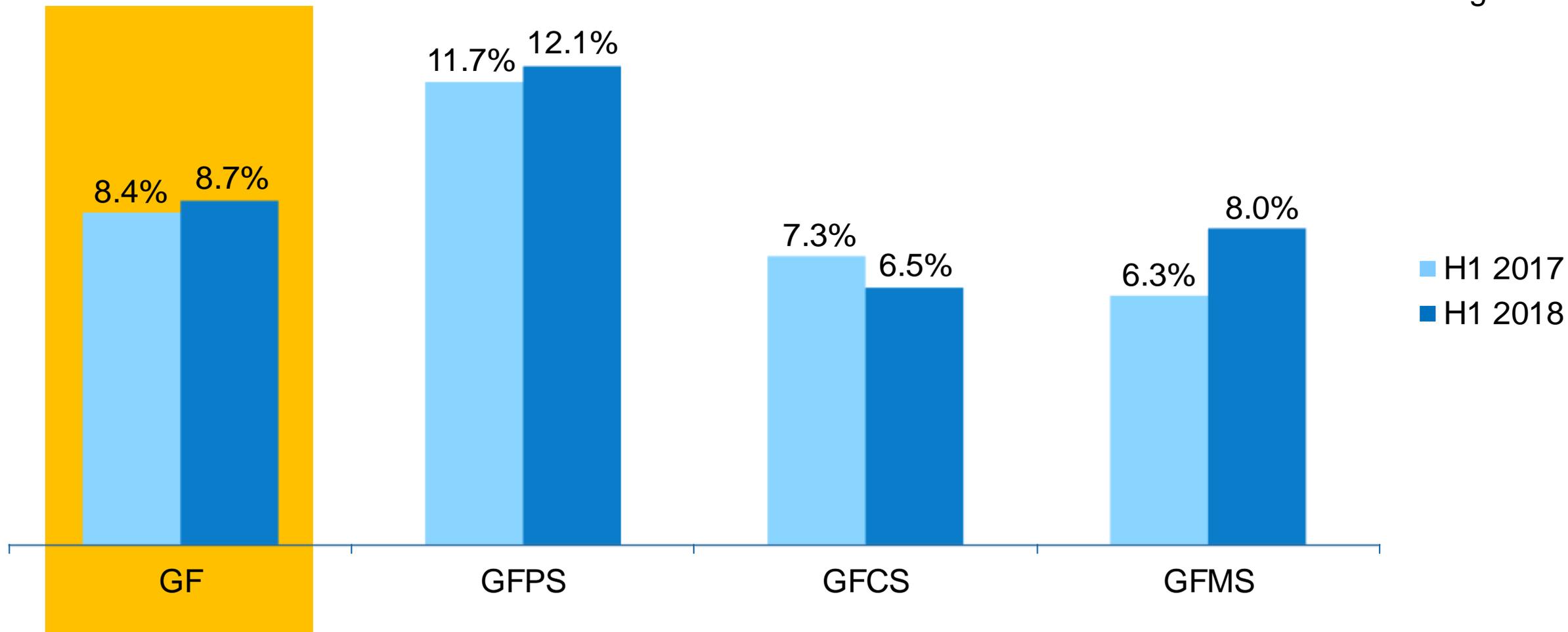


Kräftiges Umsatzwachstum bei allen drei Divisionen

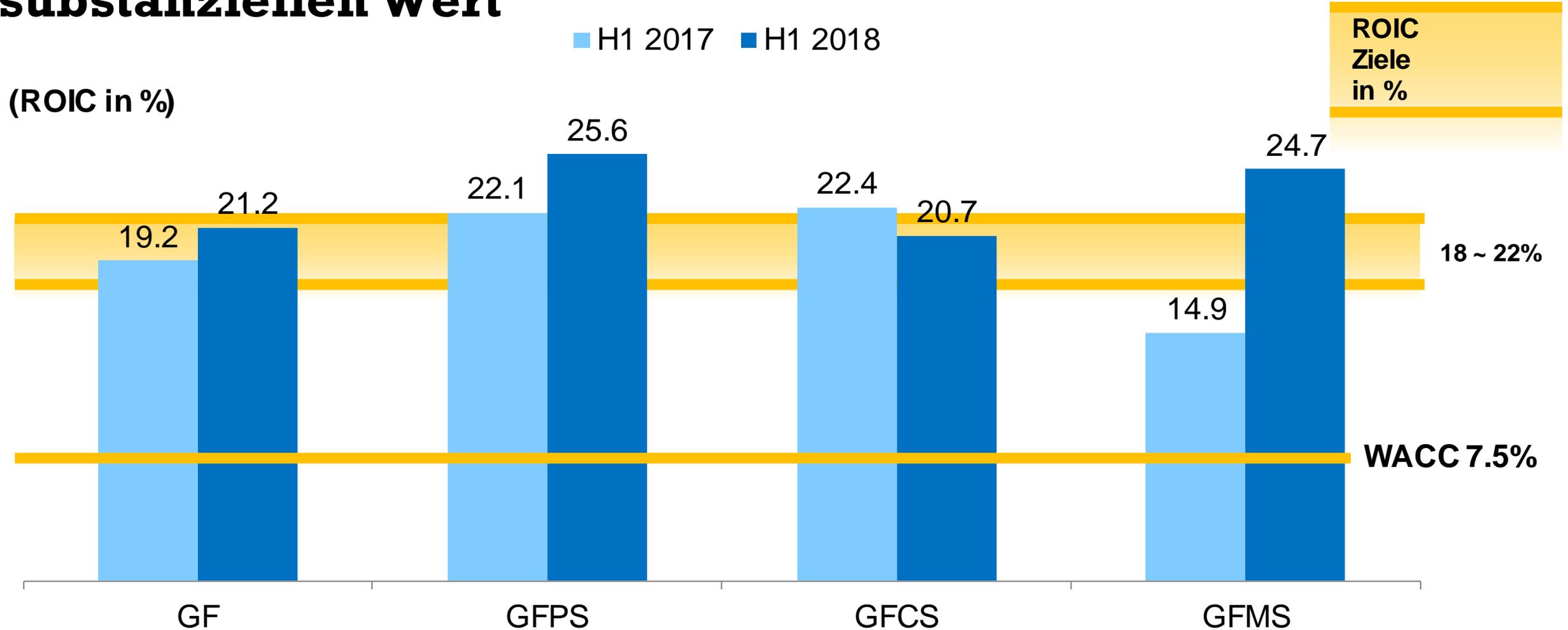


Profitabilität erneut gesteigert

EBIT-Marge in %



Alle drei Divisionen schaffen erneut substantziellen Wert



Gute Positionierung in Wachstumsmärkten zahlt sich aus

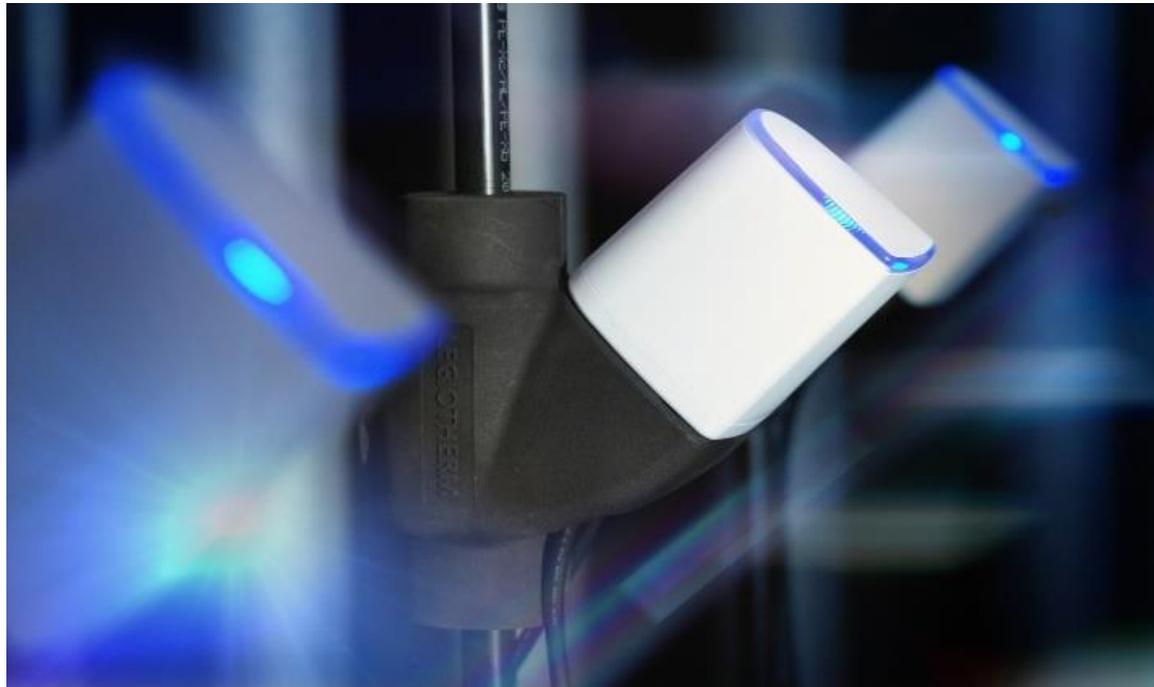
- Umsatz um 15% auf CHF 947 Mio. gesteigert
- Starkes Wachstum bei industriellen Anwendungen
- Der Bereich Versorgung wächst weiterhin in China/USA
- Auch die Umsätze in der Haustechnik steigen in den meisten Ländern
- Betriebsergebnis um 19% auf CHF 115 Mio. erhöht



Halbleiterfabrik

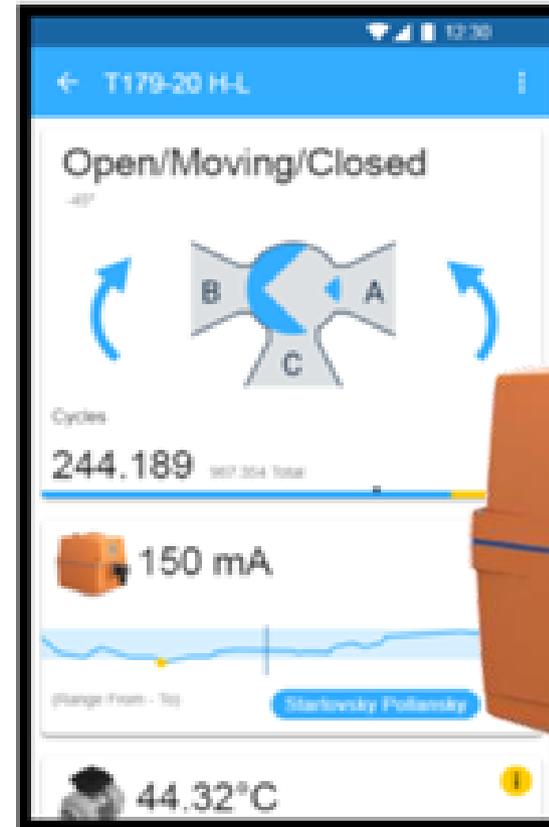
Neue digitale Produkte eingeführt

Digitale thermische Sterilisierung für
Hospitäler (Legionellen)



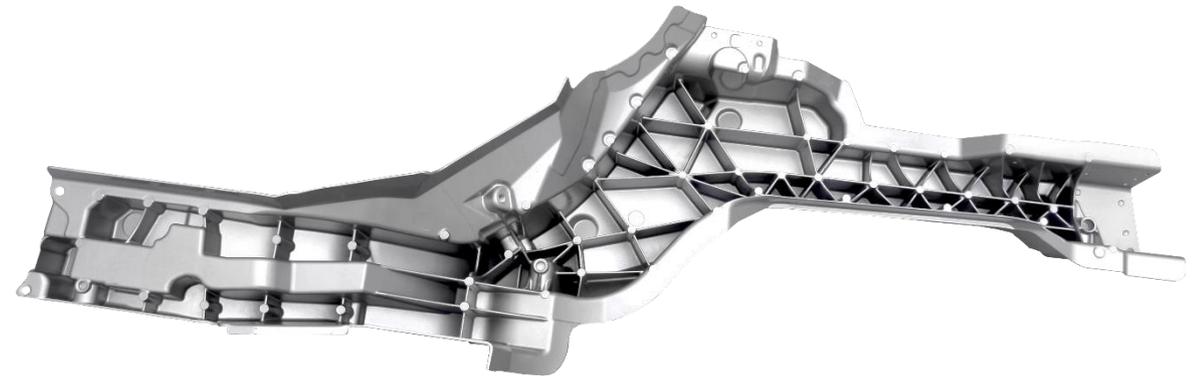
Hyclean

Digitale Ventile



Umsatz überflügelt Marktwachstum

- Umsatz stieg um 28% auf CHF 924 Mio.
(11% organisch)
- Lkw-Produktion in Europa bleibt auf Wachstumskurs
- Weltweite Nachfrage für Komponenten aus Leichtmetall steigt
- Betriebsergebnis stieg um 13% auf CHF 60 Mio.



Türschwellenrahmen, Aluminium
Gross-Aufträge für Komponenten
aus Leichtmetall

Vielversprechende, ertragssteigernde Akquisitionen sind erfolgt



Eucasting, Pitesti (Rumänien)
Leichtmetallgiesserei



GF Precicast, Novazzano TI (Schweiz)
Präzisionsgiesserei für Luftfahrt

Markante Steigerung des Ergebnisses

- Auftragseingang aufgrund starker Nachfrage aus Asien und Europa um 8% gestiegen
- Umsatz stieg um 18% auf CHF 525 Mio., organisch 14%
- Neu eingeführte Produkte trugen am stärksten dazu bei
- Betriebsergebnis um 50% auf CHF 42 Mio. erhöht



Vernetzte Geräte treiben das Wachstum bei elektronischen Komponenten an

Neu lancierte Produkte sorgen für erhöhten Auftragseingang



Neue CUT P
Maschine

Teil für Implantat



Neue Mill P Maschine
Maschinenbauteile



Andreas Müller, CFO

Konzernrechnung

Umsatz nach Divisionen 1. Semester 2018

| Mio. CHF | 1. Sem. 2018 | 1. Sem. 2017 | Wachstum | Organ. Wachs- tum ¹⁾ |
|------------------------|-----------------|-----------------|---------------|---------------------------------------|
| GF Piping Systems | 947 | 826 | 14,6 % | 11,1 % |
| GF Casting Solutions | 924 | 723 | 27,8 % | 11,3 %* |
| GF Machining Solutions | 525 | 444 | 18,2 % | 14,2 % |
| Konzern | 2'396 | 1'992 | 20,3 % | 11,9 % |

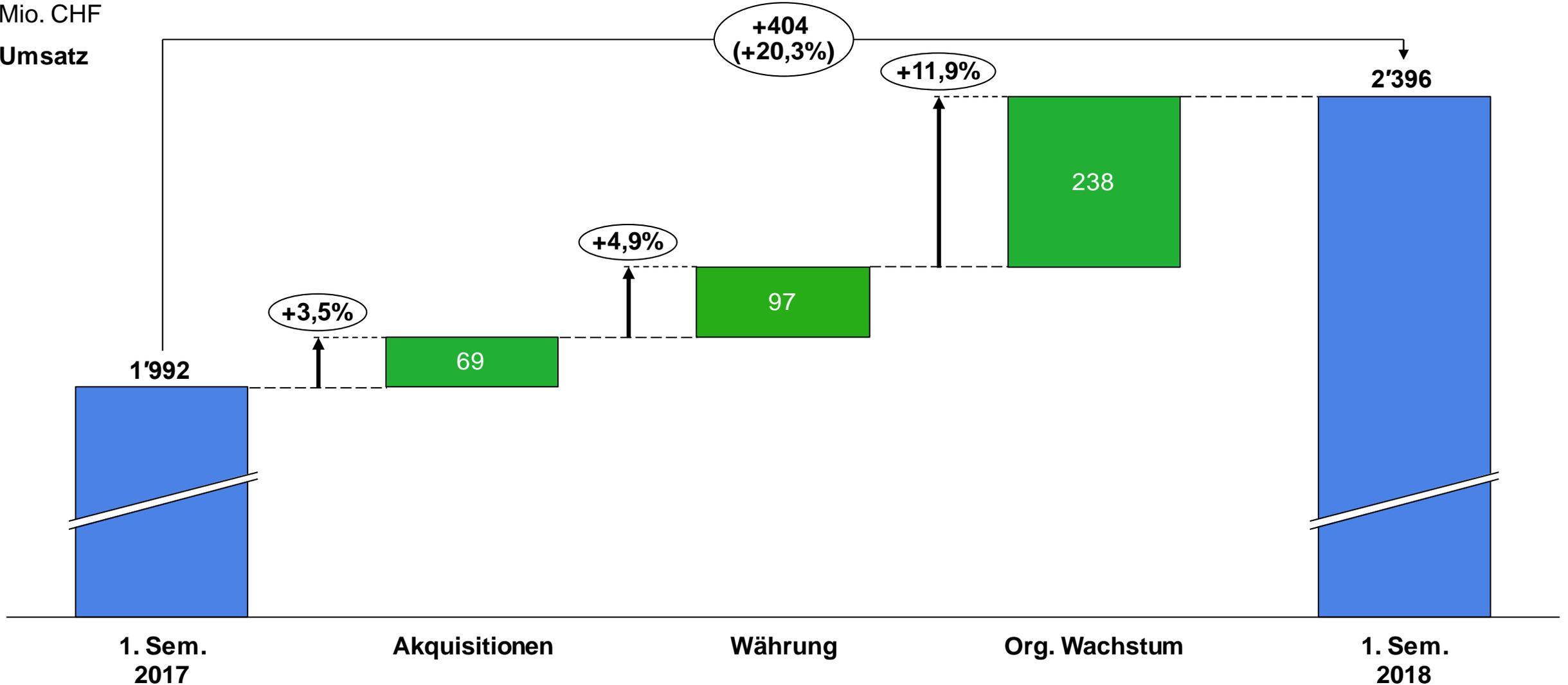
| | |
|---|--------|
| GF Casting Solutions (organisch) bereinigt um Metallpreis Effekte | 8,8 %* |
|---|--------|

| | |
|---|---------------|
| Konzern (organisch) bereinigt um Metallpreis Effekte | 10,9 % |
|---|---------------|

1) Bereinigt um Währungseffekte und Veränderungen im Konsolidierungskreis.

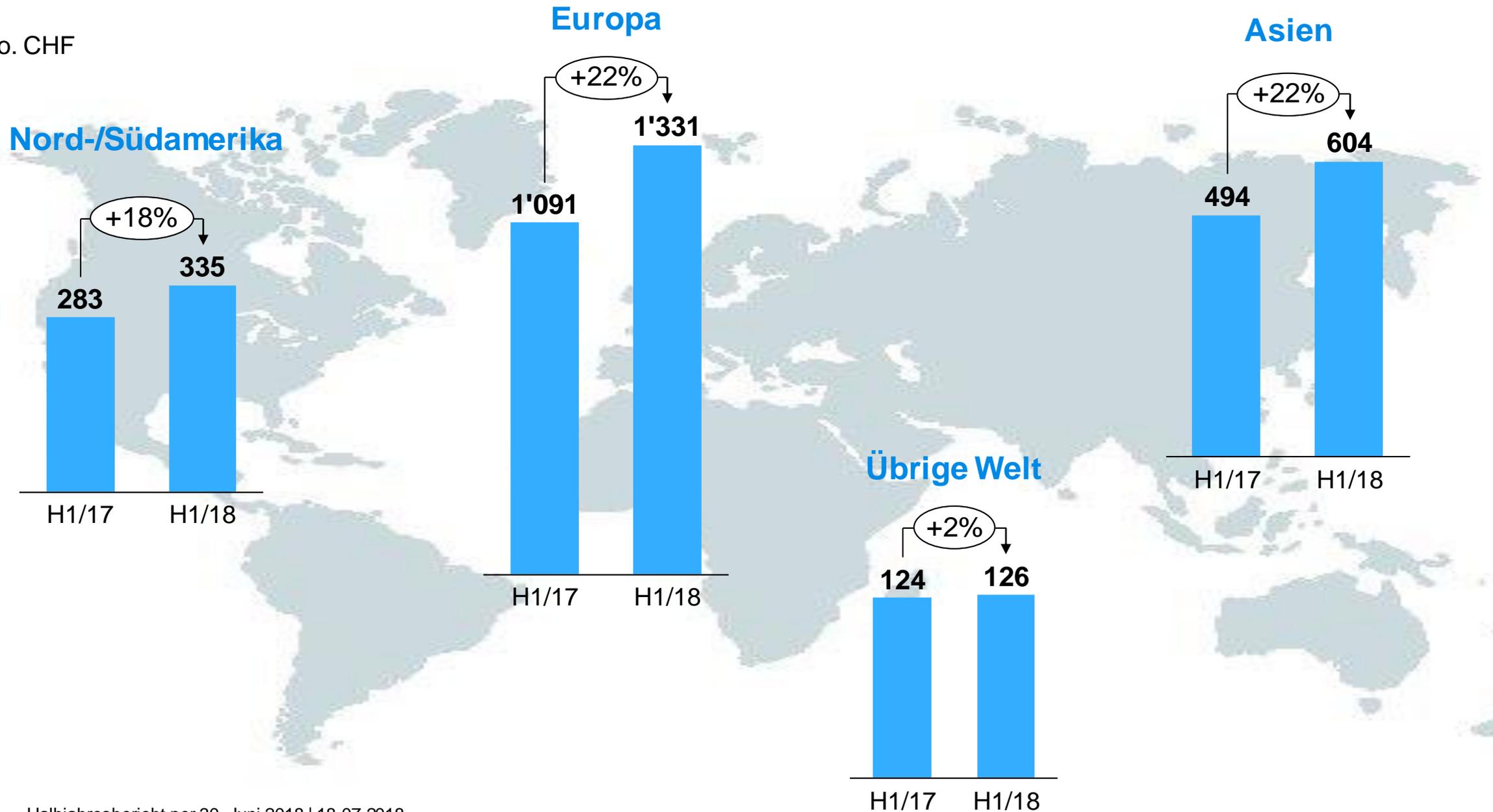
Starkes organisches Wachstum auf 11,9%

Mio. CHF
Umsatz



Starkes Wachstum in allen Regionen

Mio. CHF



Währungseffekt auf Umsatz 1. Semester 2018

Mio. CHF

Pro Division:

| | |
|------------------------|-----------|
| GF Piping Systems | 19 |
| GF Casting Solutions | 63 |
| GF Machining Solutions | 15 |
| Konzern | 97 |

Pro Währung:

| | |
|--------------|-----------|
| EUR | 93 |
| USD | -11 |
| CNY | 23 |
| TRY | -9 |
| Andere | 1 |
| Total | 97 |

EBIT und Marge nach Divisionen 1. Semester 2018

Mio. CHF

| | EBIT-Marge % | | | |
|------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| | 1. Sem. 2018 | 1. Sem. 2017 | 1. Sem. 2018 | 1. Sem. 2017 |
| GF Piping Systems | 115 | 97 | 12,1 % | 11,7 % |
| GF Casting Solutions | 60 | 53 | 6,5 % | 7,3 % |
| GF Machining Solutions | 42 | 28 | 8,0 % | 6,3 % |
| Konzern | 208 | 168 | 8,7 % | 8,4 % |

Währungseffekt auf EBIT 1. Semester 2018

Mio. CHF

Pro Division:

| | |
|------------------------|----------|
| GF Piping Systems | 2 |
| GF Casting Solutions | 4 |
| GF Machining Solutions | 0 |
| Konzern | 6 |

Pro Währung:

| | |
|--------------|----------|
| EUR | 8 |
| USD | -3 |
| CNY | 4 |
| TRY | -3 |
| Andere | 0 |
| Total | 6 |

Erfolgsrechnung



| Mio. CHF | 1. Sem. 2018 | 1. Sem. 2017 | Δ |
|---|-----------------|-----------------|-------------|
| Umsatz | 2'396 | 1'992 | 20 % |
| Bruttowertschöpfung | 877 | 752 | 17 % |
| Personalaufwand | -595 | -517 | 15 % |
| EBITDA | 282 | 235 | 20 % |
| Abschreibungen, Amortisation | -74 | -67 | 10 % |
| EBIT | 208 | 168 | 24 % |
| Finanzergebnis | -16 | -15 | 7 % |
| Ordentliches Ergebnis | 192 | 153 | 25 % |
| Betriebsfremdes Ergebnis | 1 | 0 | - |
| Konzernergebnis vor Ertragssteuern | 193 | 153 | 26 % |
| Ertragssteuern | -39 | -31 | 26 % |
| Konzernergebnis Minderheitsanteile | -4 | -4 | - |
| Konzernergebnis Aktionäre Georg Fischer AG | 150 | 118 | 27 % |
| Gewinn je Aktie in CHF | 37 | 29 | 28 % |

Freier Cashflow



| Mio. CHF | 1. Sem. 2018 | 1. Sem. 2017 |
|---|-----------------|-----------------|
| EBITDA | 282 | 235 |
| Veränderung Nettoumlaufvermögen | -243 | -183 |
| Bezahlte Steuern/Zinsen | -47 | -35 |
| Übrige Veränderungen | 54 | 31 |
| Cashflow aus Betriebstätigkeit | 46 | 48 |
| Investitionen in Sachanlagen (Capex) | -94 | -76 |
| Investitionen in immaterielle Anlagen, übrige Finanzanlagen | -11 | -4 |
| Cashflow aus Akquisitionen | -142 | -1 |
| Übrige Zugänge/Veräusserungen, netto | 4 | 2 |
| Cashflow aus Investitionstätigkeit | -243 | -79 |
| Freier Cashflow | -197 | -31 |
| Freier Cashflow vor Akquisitionen | -55 | -30 |

Kennzahlen auf einen Blick



| | 1. Sem. 2018 | 1. Sem. 2017 |
|-------------------------------------|-----------------|-----------------|
| Nettoverschuldung in CHF | 480 | 315 |
| Nettoverschuldung/EBITDA (multiple) | 0,9x | 0,7x |
| ROIC in % | 21,2 | 19,2 |
| Return on Equity in % | 23 | 20 |
| Gewinn je Aktie in CHF | 37 | 29 |
| Personalbestand (inkl. Lehrlinge) | 16'864 | 14'918 |

Yves Serra, CEO

Ausblick

Umsetzung der Strategie zur Halbzeit voll auf Kurs

- Wachstum deutlich über der Zielmarke (12% verglichen mit 3-5%)
- ROS bei 8,7% im Einklang mit dem Ziel von 8~9%
- ROIC erreicht 21,2% (verglichen mit dem Ziel von 18~22%)

- Starkes Wachstum in Asien/USA
- Margen bei GF Piping Systems und GF Machining Solutions deutlich erhöht

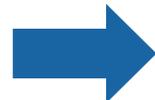
- Weitere Investitionen zur Förderung der Innovations- und Value Selling-Kompetenzen sind erfolgt

GF Strategy 
20    
20   

Umsatzwachstum über Zielen, Profitabilität klar innerhalb der Zielmarke der Strategie 2020

- Starkes Wachstum bei GF Piping Systems, besonders für industrielle Anwendungen
- Anhaltende Nachfrage nach Leichtmetall-Komponenten bei GF Casting Solutions, neu akquirierte Unternehmen ertragssteigernd
- Starke Auftragslage bei GF Machining Solutions

2018 Ausblick



Umsatzwachstum deutlich über 3-5%

ROS 8-9%

ROIC 18-22%

Vielen Dank!

Disclaimer

This document is for presentation purposes only and should not be construed as an offer, invitation or solicitation to subscribe for, purchase or sell any investment. Neither it nor anything it contains shall form the basis of any contract whatsoever.

Opinions expressed herein reflect the current judgement of the management of GF. The presentation contains forward-looking statements that involve risks and uncertainties. The actual results of GF may differ materially from those anticipated in these forward-looking statements and forecasts as a result of a number of factors.

The management of GF does not accept any liability whatsoever with respect to the use of this presentation.